

1.	Nazwa kierunku	przedsiębiorczość
2.	Wydział	Wydział Prawa i Administracji
3.	Cykl rozpoczęcia	2019/2020 (semestr zimowy), 2020/2021 (semestr zimowy), 2021/2022 (semestr zimowy), 2022/2023 (semestr zimowy)
4.	Poziom kształcenia	studia pierwszego stopnia
5.	Profil kształcenia	praktyczny
6.	Forma prowadzenia studiów	niestacjonarna

Moduł kształcenia: Prawo umów w obrocie handlowym

Kod modułu: cywil_n1_02

1. Liczba punktów ECTS: 4

2. Zakładane efekty uczenia się modułu			
kod	opis	efekty uczenia się kierunku	stopień realizacji (skala 1-5)
cywil_n1_02_1	Posiada podstawową wiedzę z zakresu umów w obrocie gospodarczym w stopniu koniecznym dla przedsiębiorcy	K_W01	1
cywil_n1_02_2	Posiada orientację w zakresie zawierania umów, przesłanek ważności umowy, działania przez przedstawiciela, zasad wykonania umów i skutków niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy oraz kształtowania treści umów typowych	K_W02	1
cywil_n1_02_3	Orientuje się w stopniu podstawowym w zakresie szczególnych dziedzin prawa obejmujących problematykę umów handlowych	K_W05	2
cywil_n1_02_4	Potrafi odnaleźć właściwą regulację prawną, zinterpretować przepisy i wyciągnąć wnioski dotyczące zagadnień związanych z zawieraniem umów w relacjach między przedsiębiorcami	K_U01	1
cywil_n1_02_5	Orientuje się w źródłach prawa polskiego odnoszącego się do umów i potrafi odnaleźć i zastosować przepisy odnoszące się do zawierania umów	K_U03	3
cywil_n1_02_6	Swobodnie wykorzystuje instrumenty prawa cywilnego służące zawieraniu umów w obrocie handlowym	K_K03	4
cywil_n1_02_7	Jest przygotowany do zrozumienia podstawowych zagadnień związanych z problematyką zawierania umów w obrocie handlowym	K_K01	2

3. Opis modułu

Opis	<p>Przedmiot obejmuje tematykę umów w obrocie gospodarczym (część ogólną i szczegółową); zajęcia obejmują w szczególności następujące zagadnienia:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Zagadnienia wstępne (pojęcie obrotu gospodarczego; pojęcie umowy; stosunki wynikające z umów między przedsiębiorcami (B2B); źródła prawa (polskiego i międzynarodowego), czynności prawne typowe dla B2B; 2. Charakterystyka i klasyfikacja umów między przedsiębiorcami; 3. Przesłanki ważności umowy (zdolność do czynności prawnych, wady oświadczenia woli, forma czynności prawnej, treść czynności prawnej); 4. Działanie przedsiębiorcy przez różnego rodzaju przedstawicieli, pomocników, posłańców; 5. Sposoby zawarcia umowy i wykonanie umów w obrocie gospodarczym;
-------------	---

	6.Odpowiedzialność z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy; odpowiedzialność deliktowa przedsiębiorcy – wzmianka; 7.Zabezpieczenie wiarygodności z umów w obrocie gospodarczym; 8.Umowy mające za przedmiot przedsiębiorstwo; 9.Umowy o świadczenie usług, w tym umowy o pośrednictwo handlowe (m.in. tzw. umowy sieciowe); 10.Umowy między przedsiębiorcami w zakresie: obrotu towarowego (w szczególności sprzedaż), czynności bankowych, ubezpieczeń.
Wymagania wstępne	brak

4. Sposoby weryfikacji efektów uczenia się modułu			
kod	nazwa (typ)	opis	efekty uczenia się modułu
cywil_n1_02_w_1	Zaliczenie ustne	Student odpowiada w sposób zadowalający na dwa pytania obejmujące zagadnienia problematyczne (dyskusja z egzaminatorem) na ocenę od (dost) 3 – 5 (bdb). Pytania umożliwiają ocenę wiedzy i umiejętności studenta.	cywil_n1_02_1, cywil_n1_02_2, cywil_n1_02_3, cywil_n1_02_5, cywil_n1_02_6, cywil_n1_02_7
cywil_n1_02_w_2	Zaliczenie pisemne	Zaliczenie ćwiczeń odbywa się pisemnie (kolokwium). Student odpowiada na 4-5 pytań obejmujących zagadnienia problematyczne na ocenę (dost) 3 – 5 (bdb). Pytania umożliwiają ocenę wiedzy i umiejętności studenta.	cywil_n1_02_4

5. Rodzaje prowadzonych zajęć						
kod	rodzaj prowadzonych zajęć			praca własna studenta		sposoby weryfikacji efektów uczenia się
	nazwa	opis (z uwzględnieniem metod dydaktycznych)	liczba godzin	opis	liczba godzin	
cywil_n1_02_fns_1	wykład	Wykład jest prowadzony częściowo metodą dogmatyczną (przy wyjaśnianiu podstawowych pojęć i instytucji), a częściowo przez prezentację stanów faktycznych (kazuśów), klauzul umownych i rozstrzyganie kwestii problematycznych z udziałem studentów	10	Student zapoznaje się z dogmatyką i orzecznictwem dotyczącymi umów w obrocie gospodarczym (45h), pracując ze wskazaną literaturą przedmiotu oraz przyswaja wiedzę; analizuje wzory umów i typowe klauzule umowne zamieszczone w umowach między przedsiębiorcami (15h)	40	cywil_n1_02_w_1
cywil_n1_02_fns_2	ćwiczenia	Ćwiczenia są prowadzone zasadniczo w oparciu o metodę kazuśową i warsztatową (sporządzanie umów bądź poszczególnych klauzul umownych)	10	Student zapoznaje się z dogmatyką i orzecznictwem dotyczącymi umów w obrocie gospodarczym (15h), pracując ze wskazaną literaturą przedmiotu oraz przyswaja wiedzę; analizuje wzory umów i typowe klauzule umowne zamieszczone w umowach między przedsiębiorcami (15h)	40	cywil_n1_02_w_2