

1.	Nazwa kierunku	międzynarodowe studia polskie
2.	Wydział	Wydział Humanistyczny
3.	Cykl rozpoczęcia	2019/2020 (semestr zimowy)
4.	Poziom kształcenia	studia pierwszego stopnia
5.	Profil kształcenia	ogólnoakademicki
6.	Forma prowadzenia studiów	stacjonarna

Moduł kształcenia: Strategie mediacyjne i negocjacyjne

Kod modułu: 02-MSP1OS-14-DSMN

1. Liczba punktów ECTS: 3

2. Zakładane efekty uczenia się modułu			
kod	opis	efekty uczenia się kierunku	stopień realizacji (skala 1-5)
DSMN_1	Student ma wiedzę na temat różnicowania obrazów świata, stereotypów myślowych i ich kulturowego uwarunkowania.	K_W07	2
DSMN_10	Student ma świadomość uwarunkowań językowych odgrywających ważną rolę w procesach negocjacyjnych.	K_U14	3
DSMN_11	Student potrafi zaplanować swoją aktywność i działanie w sytuacjach mediacyjnych i negocjacyjnych.	K_K03	4
DSMN_12	Student ma przekonanie o wadze przestrzegania zasad etyki zawodowej.	K_K05	4
DSMN_13	Student jest przekonany o roli różnicowań języków i kultur w negocjacjach i mediacjach.	K_K09	4
DSMN_2	Student posiada podstawową wiedzę z zakresu różnicowań kulturowych umożliwiającą zinterpretować zachowania i postawy uczestników mediacji i negocjacji.	K_W09	3
DSMN_3	Student zna sposoby wykorzystania nabytej wiedzy o strategiach językowych w działaniach mediacyjnych i negocjacyjnych.	K_W11	3
DSMN_4	Student posiada wiedzę z zakresu klasycznych strategii negocjacyjnych i mediacyjnych, a jednocześnie śledzi nowe trendy w tym zakresie.	K_W13	4
DSMN_5	Student posiada podstawową wiedzę umożliwiającą analizę i interpretację zachowań językowych w obszarach jednolitych i różnicowanych kulturowo sytuacji.	K_W15	3
DSMN_6	Student ma wiedzę o podstawowych strategiach mediacyjnych i negocjacyjnych.	K_W17	4
DSMN_7	Student potrafi rozważyć zagadnienia związane z mediacją i negocjacją z perspektywy metodologii kulturoznawczych i językoznawczych.	K_U03	4
DSMN_8	Student potrafi interpretować kulturowe i językowe aspekty strategii mediacyjnych i negocjacyjnych w obszarze komunikacji dyplomatycznej.	K_U09	3
DSMN_9	Student posiada umiejętności stosowania strategii mediacyjnych i negocjacyjnych w różnych sytuacjach komunikacyjnych,	K_U11	4

	wykorzystując język polski lub język obcy.		
--	--	--	--

3. Opis modułu	
Opis	Moduł zapoznaje studenta z podstawowymi zagadnieniami związanymi z mediacją i negocjacją. Przekazuje podstawową wiedzę na ten temat, zapoznaje ze sposobami różnicowania mediacji i negocjacji ze szczególnym uwzględnieniem tych sytuacji w komunikacji dyplomatycznej. Na zajęciach są prezentowane podstawowe strategie mediacyjne i negocjacyjne. Student uczy się, jak skutecznie mediować i negocjować zwłaszcza w praktykach dyplomatycznych.
Wymagania wstępne	brak

4. Sposoby weryfikacji efektów uczenia się modułu			
kod	nazwa (typ)	opis	efekty uczenia się modułu
DSMN_w_1	Prezentacja	Zaliczenie w postaci prezentacji multimedialnej lub teatralizacji. Tematem jest praktyczne wykorzystanie strategii w mediacji lub negocjacji dyplomatycznej.	DSMN_1, DSMN_10, DSMN_11, DSMN_12, DSMN_13, DSMN_2, DSMN_3, DSMN_4, DSMN_5, DSMN_6, DSMN_7, DSMN_8, DSMN_9

5. Rodzaje prowadzonych zajęć						
kod	rodzaj prowadzonych zajęć			praca własna studenta		sposoby weryfikacji efektów uczenia się
	nazwa	opis (z uwzględnieniem metod dydaktycznych)	liczba godzin	opis	liczba godzin	
DSMN_fs_1	laboratorium	Metoda podawcza (pogadanka, objaśnienia, wyjaśnienia), analiza tekstów naukowych i publicystycznych	30	Praca z tekstami naukowymi oraz publicystycznymi, analiza wybranego zagadnienia, przygotowanie projektu zaliczeniowego.	60	DSMN_w_1