

1. Field of study	Entrepreneurship Studies
2. Faculty	Faculty of Law and Administration
3. Academic year of entry	2019/2020 (winter term), 2020/2021 (winter term), 2021/2022 (winter term), 2022/2023 (winter term), 2023/2024 (winter term)
4. Level of qualifications/degree	first-cycle studies
5. Degree profile	practical
6. Mode of study	full-time

Module: Contract law in commerce

Module code: cywil_n1_02

1. Number of the ECTS credits: 4

2. Learning outcomes of the module			
code	description	learning outcomes of the programme	level of competence (scale 1-5)
cywil_n1_02_1	Posiada podstawową wiedzę z zakresu umów w obrocie gospodarczym w stopniu koniecznym dla przedsiębiorcy	K_W01	1
cywil_n1_02_2	Posiada orientację w zakresie zawierania umów, przesłanek ważności umowy, działania przez przedstawiciela, zasad wykonania umów i skutków niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy oraz kształtowania treści umów typowych	K_W02	1
cywil_n1_02_3	Orientuje się w stopniu podstawowym w zakresie szczególnych dziedzin prawa obejmujących problematykę umów handlowych	K_W05	2
cywil_n1_02_4	Potrafi odnaleźć właściwą regulację prawną, zinterpretować przepisy i wyciągnąć wnioski dotyczące zagadnień związanych z zawieraniem umów w relacjach między przedsiębiorcami	K_U01	1
cywil_n1_02_5	Orientuje się w źródłach prawa polskiego odnoszącego się do umów i potrafi odnaleźć i zastosować przepisy odnoszące się do zawierania umów	K_U03	3
cywil_n1_02_6	Swobodnie wykorzystuje instrumenty prawa cywilnego służące zawieraniu umów w obrocie handlowym	K_K03	4
cywil_n1_02_7	Jest przygotowany do zrozumienia podstawowych zagadnień związanych z problematyką zawierania umów w obrocie handlowym	K_K01	2

3. Module description

Description	<p>Przedmiot obejmuje tematykę umów w obrocie gospodarczym (część ogólną i szczegółową); zajęcia obejmują w szczególności następujące zagadnienia:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.Zagadnienia wstępne (pojęcie obrotu gospodarczego; pojęcie umowy; stosunki wynikające z umów między przedsiębiorcami (B2B); źródła prawa (polskiego i międzynarodowego), czynności prawne typowe dla B2B; 2. Charakterystyka i klasyfikacja umów między przedsiębiorcami; 3.Przesłanki ważności umowy (zdolność do czynności prawnych, wady oświadczenia woli, forma czynności prawnej, treść czynności prawnej); 4.Działanie przedsiębiorcy przez różnego rodzaju przedstawicieli, pomocników, posłańców; 5.Sposoby zawarcia umowy i wykonanie umów w obrocie gospodarczym;
--------------------	---

	6.Odpowiedzialność z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy; odpowiedzialność deliktowa przedsiębiorcy – wzmianka; 7.Zabezpieczenie wiarygodności z umów w obrocie gospodarczym; 8.Umowy mające za przedmiot przedsiębiorstwo; 9.Umowy o świadczenie usług, w tym umowy o pośrednictwo handlowe (m.in. tzw. umowy sieciowe); 10.Umowy między przedsiębiorcami w zakresie: obrotu towarowego (w szczególności sprzedaż), czynności bankowych, ubezpieczeń.
Prerequisites	brak

4. Assessment of the learning outcomes of the module			
code	type	description	learning outcomes of the module
cywil_n1_02_w_1	Oral exam	Student odpowiada w sposób zadowalający na dwa pytania obejmujące zagadnienia problematyczne (dyskusja z egzaminatorem) na ocenę od (dost) 3 – 5 (bdb). Pytania umożliwiają ocenę wiedzy i umiejętności studenta.	cywil_n1_02_1, cywil_n1_02_2, cywil_n1_02_3, cywil_n1_02_5, cywil_n1_02_6, cywil_n1_02_7
cywil_n1_02_w_2	Written exam	Zaliczenie ćwiczeń odbywa się pisemnie (kolokwium). Student odpowiada na 4-5 pytań obejmujących zagadnienia problematyczne na ocenę (dost) 3 – 5 (bdb). Pytania umożliwiają ocenę wiedzy i umiejętności studenta.	cywil_n1_02_4

5. Forms of teaching						
code	form of teaching			required hours of student's own work		assessment of the learning outcomes of the module
	type	description (including teaching methods)	number of hours	description	number of hours	
cywil_n1_02_fs_1	lecture	Wykład jest prowadzony częściowo metodą dogmatyczną (przy wyjaśnianiu podstawowych pojęć i instytucji), a częściowo przez prezentację stanów faktycznych (kazuśów), klauzul umownych i rozstrzyganie kwestii problematycznych z udziałem studentów	15	Student zapoznaje się z dogmatyką i orzecznictwem dotyczącymi umów w obrocie gospodarczym (45h), pracując ze wskazaną literaturą przedmiotu oraz przyswaja wiedzę; analizuje wzory umów i typowe klauzule umowne zamieszczone w umowach między przedsiębiorcami (15h)	35	cywil_n1_02_w_1
cywil_n1_02_fs_2	practical classes	Ćwiczenia są prowadzone zasadniczo w oparciu o metodę kazuśową i warsztatową (sporządzanie umów bądź poszczególnych klauzul umownych)	15	Student zapoznaje się z dogmatyką i orzecznictwem dotyczącymi umów w obrocie gospodarczym (15h), pracując ze wskazaną literaturą przedmiotu oraz przyswaja wiedzę; analizuje wzory umów i typowe klauzule umowne zamieszczone w umowach między przedsiębiorcami (15h)	35	cywil_n1_02_w_2