

1.	<b>Field of study</b>	<b>Entrepreneurship Studies</b>
2.	Academic year of entry	2018/2019 (winter term)
3.	Level of qualifications/degree	second-cycle studies
4.	Degree profile	general academic
5.	Mode of study	part-time

**Module:** Prawo handlowe cz. I

**Module code:** pgiha\_n2\_05

**1. Number of the ECTS credits:** 5

<b>2. Learning outcomes of the module</b>			
<b>code</b>	<b>description</b>	<b>learning outcomes of the programme</b>	<b>level of competence (scale 1-5)</b>
pgiha_n2_05_1	Posiada wiedzę z zakresu prawa handlowego w stopniu koniecznym dla przedsiębiorcy (menadżera wyższego stopnia)	K_W01	4
pgiha_n2_05_2	Ma pogłębioną wiedzę prawniczą dotyczącą zarządzania przedsiębiorstwem	K_W02	2
pgiha_n2_05_3	Posiada pogłębioną wiedzę cywilistyczną na temat funkcjonowania przedsiębiorstwa i przedsiębiorcy	K_W03	2
pgiha_n2_05_4	Prognozuje i interpretuje zjawiska społeczne, polityczne, ekonomiczne i kulturowe związane z działalnością gospodarczą	K_U02	4
pgiha_n2_05_5	Posiada umiejętność oceny wydarzeń i ich następstw w kontekście prowadzonej działalności gospodarczej	K_U03	3
pgiha_n2_05_6	Umie odnaleźć właściwą regulację prawną, zinterpretować przepisy i wyciągnąć wnioski	K_U04	1
pgiha_n2_05_7	Jest przygotowany do tworzenia (współtworzenia) organizacji gospodarczych i podejmowania działalności gospodarczej	K_K04	4
pgiha_n2_05_8	W swojej działalności kierują się zasadą społecznej odpowiedzialności biznesu	K_K05	4

### **3. Module description**

<b>Description</b>	Założeniem przedmiotu jest omówienie prawa handlowego i jego miejsce w systemie obowiązującego prawa. Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z podstawowymi zasadami prowadzenia działalności gospodarczej i formami prawnymi jej wykonywania. Zakłada się, że student pozna specyfikę podmiotów funkcjonujących w obrocie gospodarczym, zasady wykonywania uprawnień przez uczestników obrotu. Celem jest również zapoznanie studentów z typowymi umowami obrotu profesjonalnego.
<b>Prerequisites</b>	brak

4. Assessment of the learning outcomes of the module			
code	type	description	learning outcomes of the module
pgiha_n2_05_w_2	zaliczenie	test wielokrotnego wyboru	pgiha_n2_05_1, pgiha_n2_05_2, pgiha_n2_05_3, pgiha_n2_05_4, pgiha_n2_05_5, pgiha_n2_05_6, pgiha_n2_05_7, pgiha_n2_05_8

5. Forms of teaching						
code	form of teaching			required hours of student's own work		assessment of the learning outcomes of the module
	type	description (including teaching methods)	number of hours	description	number of hours	
pgiha_n2_05_fs_1	lecture	Zaprezentowanie źródeł prawa, instytucji prawa handlowego, wskazanie zasad funkcjonowania przedsiębiorców i obrotu profesjonalnego, problemów praktycznych obrotu	20	Praca ze wskazanymi źródłami prawa, literaturą przedmiotu	30	
pgiha_n2_05_fs_2	practical classes	Omówienie zasad sporządzania umów spółek handlowych, sporządzanie umów, rozwiązywanie kazusów. Przygotowywanie do dokonywania czynności handlowych najczęstszych w obrocie spółek handlowych.	10	Praca ze wskazanymi źródłami prawa, literaturą przedmiotu	65	pgiha_n2_05_w_2