

1.	Nazwa kierunku	komunikacja promocyjna i kryzysowa
2.	Cykl rozpoczęcia	2017/2018 (semestr zimowy)
3.	Poziom kształcenia	studia pierwszego stopnia
4.	Profil kształcenia	praktyczny
5.	Forma prowadzenia studiów	stacjonarna

Moduł kształcenia: Warsztat pracy negocjatora 5

Kod modułu: 02-KPIK-WPN5

1. Liczba punktów ECTS: 5

2. Zakładane efekty kształcenia modułu			
kod	opis	efekty kształcenia kierunku	stopień realizacji (skala 1-5)
WPN5_1	Zna podstawową terminologię z zakresu prowadzenia negocjacji.	Kpik_W04	5
WPN5_10	Potrafi porozumieć się ze specjalistami w zakresie prowadzenia negocjacji kryzysowych oraz rozwiązywania konfliktów interpersonalnych.	Kpik_U18	3
WPN5_11	Potrafi wybrać i ocenić zadania priorytetowe, które najlepiej posłużą realizacji zadań w negocjacjach kryzysowych.	Kpik_K03	4
WPN5_12	Potrafi współdziałać w grupie, przejmując funkcje kierownicze jak i podrzędne.	Kpik_K02	3
WPN5_2	Ma podstawową wiedzę na temat uwarunkowań działań w sytuacjach kryzysowych z uwzględnieniem stosowania technik i taktyk mediacyjnych.	Kpik_W08	4
WPN5_3	Planuje i realizuje projekty dotyczące zastosowania technik i taktyk negocjacyjnych w wybranych w sytuacjach kryzysowych.	Kpik_U04	4
WPN5_4	Ma podstawową wiedzę na temat diagnozowania potrzeb drugiej strony w czasie prowadzenia negocjacji kryzysowych.	Kpik_W13	5
WPN5_5	Potrafi wyszukiwać, analizować, oceniać, selekcjonować i użytkować informację z wykorzystaniem różnych źródeł i sposobów.	Kpik_U01	4
WPN5_6	Ma umiejętności językowe w zakresie prowadzenia mediacji godnie z wymaganiami określonymi dla poziomu B2 ESOKJ.	Kpik_U20	5
WPN5_7	Posiada umiejętności w zakresie przeprowadzenia badań pozwalających na właściwą ocenę prowadzenia negocjacji.	Kpik_U09	4
WPN5_8	Potrafi ocenić przydatność metod jakościowych i ilościowych do oceny skuteczności działań w zakresie negocjacji kryzysowych.	Kpik_U14	5
WPN5_9	Potrafi ocenić i wybrać procedury doboru odpowiednich technik, taktyk i strategii w procesie negocjacji kryzysowych.	Kpik_U15	5

3. Opis modułu	
Opis	

	Celem modułu jest praktyczne zastosowanie wiedzy na temat negocjacji w różnych sytuacjach konfliktowych. Studenci zapoznają się ze studiami przypadków, a następnie sami przygotowują wszystkie etapy postępowania negocjacyjnego. Warsztat pracy negocjatora 5 poświęcony jest głównie negocjacom kryzysowym.
Wymagania wstępne	Zaliczenie modułu Warsztat pracy negocjatora 4.

4. Sposoby weryfikacji efektów kształcenia modułu			
kod	nazwa (typ)	opis	efekty kształcenia modułu
z_1	zaliczenie	Zaliczenie w formie określonej przez prowadzącego w sylabusie.	WPN5_1, WPN5_10, WPN5_11, WPN5_12, WPN5_2, WPN5_3, WPN5_4, WPN5_5, WPN5_6, WPN5_7, WPN5_8, WPN5_9

5. Rodzaje prowadzonych zajęć						
kod	rodzaj prowadzonych zajęć			praca własna studenta		sposoby weryfikacji efektów kształcenia
	nazwa	opis (z uwzględnieniem metod dydaktycznych)	liczba godzin	opis	liczba godzin	
WPN5_Wr	warsztat	Metoda podająca (pogadanka, objaśnienia i wyjaśnienia, prezentacje multimedialne), metoda problemowa (metoda aktywizująca lub gra sytuacyjna i dydaktyczna), metoda zadaniowa oraz analiza materiału źródłowego.	30	Samodzielna realizacja wskazanych partii materiału, analiza wybranych przez wykładowcę przykładów, powtórka i ugruntowanie materiału przedstawionego na zajęciach; opracowanie rozwiązań dla gier i zadań sytuacyjnych.	120	z_1