

1. Field of study	International Studies in Political Science and Diplomacy	
2. Faculty	Faculty of Social Sciences	
3. Academic year of entry	2021/2022 (winter term)	
4. Level of qualifications/degree	second-cycle studies	
5. Degree profile	general academic	
6. Mode of study	full-time	

Module: Techniki negocjacyjne – arbitraż, mediacja

Module code: TN

1. Number of the ECTS credits: 2

2. Learning outcomes of the module			
code	description	learning outcomes of the programme	level of competence (scale 1-5)
TN_K_1	Potrafi efektywnie współpracować w grupie.	MS_2_K03	5
TN_K_2	Jest przygotowany do podejmowania wyzwań zawodowych.	MS_2_K07	3
TN_U_1	Potrafi samodzielnie odnieść się krytycznie do argumentów oraz przedstawić własne stanowisko w sposób merytoryczny z poszanowaniem odmiennych poglądów.	MS_2_U03	5
TN_U_2	Ma umiejętność samodzielnego wykorzystania wiedzy do rozwiązywania problemów praktycznych z zakresu dyplomacji.	MS_2_U04	3
TN_W_1	Ma pogłębioną wiedzę dotyczącą procesów komunikowania interpersonalnego i społecznego w środowisku międzynarodowym.	MS_2_W05	4
TN_W_2	Zna i rozumie w pogłębionym stopniu wybrane zagadnienia z zakresu komunikacji w zespole, również w zespole międzynarodowym.	MS_2_W08	5

3. Module description

Description	Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z tematyką prowadzenia skutecznych negocjacji i mediacji. W trakcie zajęć zaprezentowane, omówione i wykorzystane zostaną różnorakie techniki negocjacyjne. Położony zostanie nacisk na okoliczności i sposoby wykorzystania poszczególnych technik. Częścią zajęć będzie również przygotowanie do prowadzenia mediacji – omówienie kwestii dotyczących tego, kto może zostać mediatorem, kiedy stosowane są mediacje i jaki jest ich przebieg.
Prerequisites	Brak wymagań wstępnych.

4. Assessment of the learning outcomes of the module			
code	type	description	learning outcomes of the module
TN_w_1	Zaliczenie	Weryfikacja efektów uczenia się została dokładnie określona w sylabusie stworzonym dla modułu.	TN_K_1, TN_K_2, TN_U_1, TN_U_2, TN_W_1, TN_W_2

5. Forms of teaching						
code	form of teaching			required hours of student's own work		assessment of the learning outcomes of the module
	type	description (including teaching methods)	number of hours	description	number of hours	
TN_fs_1	laboratory classes	Zajęcia prowadzone są z użyciem następujących metod: - opis wyjaśniający, - metoda „burzy mózgów” - aranżowanie debat, - analizowanie i rozwiązywanie problemów praktycznych i teoretycznych, - ćwiczenia praktyczne: 1. Opracowanie procesu negocjacji ze szczególnym uwzględnieniem strategii i doboru technik negocjacyjnych; 2. Przygotowanie i realizacja procesu negocjacyjnego wraz z praktycznym wykorzystaniem technik negocjacyjnych; 3. Opracowanie planu mediacji; 4. Przygotowanie procesu mediacyjnego.	15	Opis pracy własnej studenta: Praca własna studenta obejmuje: - zapoznanie się z literaturą przedmiotu, - aktywność w czasie zajęć, - przygotowywanie wystąpień ustnych, - przygotowanie do zaliczenia.	35	TN_w_1